

OPTIMISER RAPIDEMENT SON SITE



OPTIMISER SON SITE

Offert par :

<http://www.mavieenmain.info>

Droits

Vous pouvez donner, offrir cet Ebook... Le simple fait d'en avoir une copie vous en donne le droit, **à condition de ne pas le changer, de quelque manière que ce soit.**

N'hésitez pas à le faire circuler auprès de vos amis, collègues, prospects, clients... En cadeau par exemple... vos visiteurs vous remercieront.....

Anne-Marie HABARY

Pour débiter : gagner de l'argent sur Internet, même sans site

Si vous avez déjà fait une recherche sur Internet « Comment gagner de l'argent, de chez soi, rapidement » vous avez pu voir des milliers de propositions dont certaines vous promettent de gagner des sommes fabuleuses, sans rien faire.

Il semblerait que ce serait un moyen de se procurer facilement de l'argent en travaillant peu. Méfiez-vous, si vous voulez gagner de l'argent sur Internet sérieusement et durablement, vous allez devoir faire un tri très sélectif.

Mais surtout vous ôter de la tête que **vous ne travaillerez pas beaucoup**, surtout pas au début. Plus tard lorsque tout tournera très bien, vous pourrez ne travailler que quelques heures par semaine, tout en ayant un revenu conséquent. Cela dépend de ce que vous voudrez gagner. Mais il vous faudra plus d'un an pour cela, à condition de faire les choses comme il faut, et de vous investir énormément.

Avant tout, il vous faut une bonne dose de **MOTIVATION**, pour franchir les obstacles, et il y en aura.....beaucoup se lancent, et baissent les bras, au premier problème.

La deuxième chose, il vous faudra de la **PATIENCE**....pour optimiser il faut du temps, il faudra du temps pour que GOOGLE vous place à la première page, pour que vos annonces vous attirent des visiteurs sur votre site, pour que vos contenus en fassent des clients.....patience.....patience.....et là votre **MOTIVATION** sera importante.....pour ne pas lâcher tout.....si vous venez d'investir vos derniers euros en publicités, et que vos ventes se fassent attendre....vous seriez tenté.

Si vous vous lancez tout seul, sans rien demander à personne, sans rien y connaître, parce que cela vous paraît simple.....vous risquez de vous décourager.....

Pourquoi réinventer le fil à couper le beurre....

D'autres se sont fait les dents avant vous, et aujourd'hui ils gagnent plusieurs centaines de milliers d'euros par an, d'autres beaucoup plus. Alors pourquoi pas vous.

Comme se sont des hommes d'affaires et des femmes également, ils se disent :

- j'ai passé tant d'années, j'ai investi tant d'argent, que j'ai perdu, jusqu'au moment, où, après des recherches, des tests, des essais, des opportunités,

des renseignements que des personnes qui avaient réussis m'on donnés, parce que j'avais osé poser la question, j'ai enfin gagné beaucoup d'argent..... pourquoi ne pas en faire profiter ceux qui démarrent aujourd'hui, leur faire gagner du temps et de l'argent, tout en en gagnant moi-même ?

Il faut vous en servir. C'est ce que j'ai fait. Je vous en parlerai un peu plus tard.

Avant tout, comme tout projet, vous devez vous poser les bonnes questions.

Mettez noir sur blanc ce que vous voulez faire.

Notez les différentes étapes que vous devrez suivre

Revenez souvent sur vos notes, d'ailleurs, notez tout ce qui vous passent par la tête, ensuite faites un tri, et classez par catégorie..... cela vous aidera pour faire votre plan de site, votre contenu et celui de vos différentes démarches.....

Mais surtout vous renseigner sur votre sujet. Vous voulez vendre sur Internet ? Allez sur des forums ou des blogs qui parlent du sujet, vous y trouverez des tas de conseils, et d'idées.

Comment vous y prendre si vous n'y connaissez rien, si vous n'avez pas d'idées (sauf faire de l'argent avec Internet – s'en est déjà une) et surtout si vous ne disposez pas de capital.

Osez vous lancer sur Internet, sans site

Devenez celui ou celle qui reçoit chaque mois une somme qui augmente régulièrement.

Pour mettre toutes les chances de votre côté, vous allez vous associer avec les deux meilleurs partenaires que vous puissiez trouver sur le Net :

GOOGLE

EBAY

Pour que vos clients puissent vous payer avec leur carte bleue vous pouvez utiliser par exemple

PAYPAL

Moneybook

Je vous ai dit un peu plus haut, que j'avais utilisé l'expérience de ceux qui avaient réussi

J'ai acheté « Comment s'enrichir sur Internet sans avoir de site » et je l'ai étudié à fond, j'ai surfer sur Internet, en fonction de ce que je trouvais sur ce livre, il est simple, clair, il comporte des tas de liens intéressants pour vous faire avancer dans votre projet, vous pourrez vendre, tout de suite, et commencer à gagner un peu d'argent.

La sagesse veut que vous investissiez la moitié de ce que vous gagnez, dans votre projet, afin de le développer.

Ce livre je le propose sur mon site

<http://www.mavieenmain.info/vente-sur-internet.html>

Il est rempli d'astuces, de trucs, qui vous permettent non seulement de gagner de l'argent tout de suite, mais également de vous familiariser avec ce Grand Marché qu'est Internet.

Si vous n'avez pas de produits à vendre, vous pouvez vendre ceux des autres, en affiliation. Vous proposez ces produits et vous gagnez un pourcentage du chiffre d'affaires que vous avez réalisé. Par contre vous n'avez pas de stocks à gérer, par d'expédition, par de paiement à gérer, avec un numéro d'affilié, l'affilieur saura que ce sont vos clients qui lui ont acheté les produits et il vous versera une commission chaque mois sur votre compte.

J'ai rédigé une page qui vous donnera des informations sur ce sujet, avec quelques liens d'affilieurs que j'ai testés pour leur sérieux et leurs produits de qualité. Leurs pourcentages font partie des plus élevés dans leur catégorie. (méfiez-vous, il y a de nombreuses propositions faites en affiliation, faites le tri, renseignez-vous, en allant sur un ou plusieurs forums traitants du sujet. Pour les trouver allez sur GOOGL, et tapez dans la barre de recherche et tapez : forum-affiliation et vous aurez une liste. Là vous pourrez demander conseils aux membres, ou simplement en lisant, vous verrez leurs échanges d'informations, qui vous seront d'un grand recours.)

<http://www.mavieenmain.info/affiliation.html>

Vous devez savoir que pour vendre sur Internet, vous devez faire de la publicité de ce que vous vendez. Ce n'est pas facile de promouvoir un produit quand on n'a pas l'acheteur éventuel devant soi.

Il vous fait donc concevoir des Titres accrocheurs, une description qui captive l'intérêt de votre prospect, qui lui donne envie de lire jusqu'au bout, et surtout qui crée en lui le désir d'acheter, des phrases chocs qui lui feront prendre tout de suite l'envie de passer commande.

C'est très important, car pour lui c'est facile de cliquer et vous l'avez perdu.

On ne devient pas publiciste comme cela par enchantement, la aussi il est très intéressant de faire appel à un spécialiste (n'oubliez pas, vous n'êtes pas tout seul à proposer votre produit), et pour que l'on vous achète à VOUS, vous devez être original, intéressant, convaincant, mieux que les autres. Si vous vendez un produit que vous aimez, que vous connaissez bien, le mieux même c'est que l'ayant acheté vous-même vous l'avez testé, vous serez plus enthousiaste et vous toucherez plus favorablement votre prospect.

Si vous voulez rédiger, une lettre, un e-mail, une annonce, ou un contenu de site ou de blog, il vous faudra utiliser des mots qui excitent la curiosité des gens, qui rendent votre proposition irrésistible. Si vous souhaitez transformer en acheteurs les plus sceptiques, profitez des 25 ans d'expérience de l'auteur du livre – Christian Godefroy

« Comment écrire une lettre qui vend » il vous aidera à vendre, donc à gagner beaucoup plus d'argent.

<http://www.mavieenmain.info/une-lettre-qui-vend.html>

Pour ma part, j'utilise un logiciel très pratique, qui me donne instantanément des accroches vendeuses, des phrases pertinentes, qui éveillent à coup sûr l'intérêt des acheteurs. Je réussis à mieux faire connaître mes produits, c'est facile et amusant, et ça me donne beaucoup d'idées pour l'écriture des pages de mon site, de mes blogs et de mes ebooks.

Il s'appelle Genaccroche il vous est présenté sur cette page

<http://www.mavieenmain.info/accroches-publicitaires.html>

(par contre si vous achetez le Livre « Comment écrire une lettre qui vend, ce logiciel vous sera offert en cadeau). A vous de voir. Pour ma part je ne l'ai acheté qu'après. Même si j'ai le logiciel « genaccroche » en double, ça vaut le coup. Cette Méthode est révolutionnaire, et va vous changer la vie, mais pour cela il faut étudier.

Vous ne deviendrez pas un excellent copywriter d'un claquement de doigt, mais si vous suivez bien ce qui vous est enseigné durant les 7 tomes, vous le deviendrez à coup sûr, et la fortune pourra être à vous....

Mais comme ce n'est pas encore le cas..... Continuons....

La création de votre Site pour vendre sur Internet

Après avoir réussi votre activité sans site, vous n'aurez qu'une seule idée en créer UN.

Mettez toutes les chances de votre côté. Evitez-vous les longues années de tests et de recherches. S'il n'y avait qu'un seul livre que vous pourriez acheter pour créer votre site d'une manière efficace rentable et optimisée, c'est « Comment être numéro 1 sur Google » de Thérèse M. Olivier.que vous devriez acquérir.

Pour ma part je l'ai acheté, comme c'est un livre électronique, je l'ai édité, et j'ai mis les pages sous pochettes en plastique parce que je savais que j'allais beaucoup le lire et le relire... Je l'ai utilisé avant de créer mon site, pendant sa création et je l'utilise encore. J'y reviens souvent car il faut savoir que même lorsque vous avez créé votre site, vous devrez toujours l'optimiser, afin de le rentabiliser au mieux. Même vous ferez d'autres sites, pour optimiser celui-là.

La aussi, prenez un bloc de papier, faites des plans, Thérèse Olivier vous guidera tout le long du processus. Il y a tant de choses à préparer et à faire auxquelles vous n'auriez pas pensé. Si vous appliquez tous les conseils, toutes les astuces, vous aurez toutes les chances d'être bien classé par Google et par tous les autres moteurs.

C'est très important, car lorsqu'un internaute fait une recherche, il regarde la première page des résultats de Google, voire la deuxième. Alors à quoi ça sert d'avoir un bon site, qui propose les meilleurs produits, si votre site ne se situe que sur la 20^{ème} ou 30^{ème} page. Si personne ne vient visiter votre site, vous ne vendrez rien.

Elle a inclus dans sa nouvelle version, des nouveautés, et également des vidéos afin que vous voyiez bien ce que vous devez faire.

Elle sait comment marche Google, et elle a toutes les ficelles qui vous aideront énormément et qui vous feront comprendre comment ça marche. Vous gagnerez un temps énorme, et ne ferez pas d'erreur qui risque de mettre en péril la réussite de votre affaire, et vous évitera aussi d'abandonner.

Elle vous le promet, vous réussirez, si ça ne marche pas, relisez les différents points de sa méthode, et comparez avec ce que vous avez fait, modifiez, et ça marchera. Par contre comme je vous l'ai déjà dit, il faut vous armer de patience.

Allez voir un complément d'information sur ma page
<http://www.mavieenmain.info/numero-1-sur-google.html>

Sur votre site vous allez donc pouvoir proposer des produits en tant qu'affilié, vous aurez de plus grandes possibilités, car un bon nombre d'affiliés n'acceptent que des affiliés qui ont un site.

Un conseil, n'omettez pas de mettre du contenu dans vos pages, parlez des produits que vous vendez, même si ce ne sont pas les vôtres, ne vous contentez pas, comme beaucoup, de ne mettre que des bannières.

Les internautes cherchent avant tout des informations sur les produits qu'ils veulent acheter. Comme je vous l'ai dit plus haut, soyez original, différent des autres, faites des recherches, et donnez pleins d'explications à votre visiteur, parlez des avantages qu'il va en tirer s'il achète ce produit. Faites la différence, car il peut partir d'un seul clic. Surtout parlez de LUI.

En revanche, il est tout de même important d'avoir un ou deux produits à vous. Si vous aimez écrire, (si vous avez acheté « écrire une lettre qui vend » ça vous sera très facile) vous pouvez créer votre propre ebook dans un domaine que vous connaissez bien. Car il y a beaucoup de gens qui recherchent des informations et des renseignements justement dans ce domaine.

Là également pas de stock à gérer, pas d'expédition coûteuse, parce qu'il s'agit de téléchargement électronique. A part le temps passé au début pour l'écrire, il ne vous aura presque rien coûté. Vos lettres de ventes seront très importantes afin de décider vos prospects et vos clients à l'acheter.

Pour savoir comment vous y prendre, avoir des idées, Ken Silver a écrit un ouvrage de 418 pages où il vous explique tout, il va vous livrer le secret de la vente automatique des ebooks ce qui lui a fait gagner des millions de dollars.

C'est un mode d'emploi qui vous prend par la main. Il vous donne des exemples d'email de vente tout prêt. Vous connaîtrez toutes les ficelles du métier. Vous aurez l'arme de marketing la plus puissante du monde. Cet ouvrage s'appelle « Le Secret des ebooks » d'autres renseignements vous attendent sur ma page

<http://www.mavieenmain.info/le-secret-des-ebooks.html>

D'après les statistiques, il est rare que le prospects achètent à la première visite, d'où l'importance d'avoir ses coordonnées (nom et e-mail) pour pouvoir le

relancer plusieurs fois, avec des lettres commerciales que vous aurez rédigées à l'avance.

Comme vous serez sur la première page de Google (si vous appliquez bien les conseils de Mlle Olivier « comment être numéro un sur Google ») vous allez avoir plusieurs milliers de visiteurs par jour, et il va vous falloir gérer tout cela.

Vous allez « obliger » votre visiteur à laisser ses coordonnées, soit en lui proposant une newsletters (une lettre d'information que vous prévoyez d'envoyer tous les mois par exemple), un ebook d'information gratuit, (le gens adorent ce qui est gratuit) un sondage, un concours... par exemple. La aussi il va falloir gérer, car sur internet les surfeurs ont l'habitude d'avoir une réponse immédiatement 24/24 h et 7/7 j.

Ne soyez pas effrayé, il existe une solution pour cela.

C'est l'organisation du marketing automatique. Si vous avez 40 000 visiteurs par jours, comment imaginez-vous pouvoir organiser tout cela ? Même en étant 24 heures par jour devant votre ordinateur, vous n'y arriveriez pas, et vous ne tiendriez pas longtemps dans ces conditions.

Pourtant il est important que ces 40 000 visiteurs aient l'impression que vous vous êtes occupés d'eux particulièrement et tout de suite.

<http://www.mavieenmain.info/marketing-automatique.html>

Quel est donc cet outil si précieux qui travaille 24/24h et 7/7j pour vous, même lorsque vous êtes en vacances ?

C'est un **AUTOREPONDEUR**

Il va vous permettre de recueillir tous les e-mails des personnes qui vont s'inscrire. D'envoyer immédiatement un courrier qui remercie votre prospect de s'être inscrit, si vous avez prévu un ebook gratuit, il donnera le lien pour le télécharger. Ensuite il enverra à intervalle régulier que vous aurez vous-même défini, un courrier d'information, ou de relance, afin de transformer vos inscrits en acheteurs.

Pour savoir ce qu'un autorépondeur peut faire pour vous, en voici un, français, qui est aussi efficace que les meilleurs en anglais. Vous allez connaître les 5 bonnes raisons pour mettre en ligne cet autorépondeur.

<http://www.mavieenmain.info/autorepondeur.html>

Vous avez bien noté qu'avant d'encaisser des milliers d'euros, il vous faudra quelques mois, et financièrement il vous faudra tenir. Si vous venez d'investir vos derniers euros, ne désespérez pas.

Il existe un autre moyen de gagner de l'argent grâce à votre site, sans rien faire. (je vous assure c'est légal) Il suffit de s'inscrire, de faire un copier/coller et d'attendre.....

Ca vous laisse rêveur ! si je ne vous en parle que maintenant, il faut tout de même que votre site soit fait, et bien fait, et surtout qu'il y ait des visiteurs.

Cette formule s'appelle AdSense. Le copier/coller est un lien que vous mettez sur chacune de vos pages (sauf sur la page d'accueil, c'est un conseil) et qui insérera à cet endroit des annonces Google, dont le sujet est en adéquation avec le sujet de votre page. Lorsque vos visiteurs cliquent sur ces annonces, vous touchez de l'argent. Combien ? ça dépend des taux de clics.

Il ne faut pas vous attendre à recevoir une fortune, si vous vous contentez de suivre la mise en place que vous propose AdSense, il faut le faire dans un premier temps, pour tous les paramètres.

Pour plus de renseignements allez voir ma page d'information qui traite de ce sujet :

<http://www.mavieenmain.info/rentabiliser-votre-site.html>

Pour information il faut savoir que cette possibilité est assez récente, et qu'il n'y a qu'un peu plus de 20 000 webmasters qui l'utilisent en France. J'ai fait un petit sondage auprès d'une cinquantaine de responsables de site qui l'utilisent, leur réponse est loin d'être encourageante. Certains parlent de revenus minables.

Même s'il n'y a pas grand-chose à faire, c'est dommage de ne toucher que quelques dollars par mois.

Et s'il y avait une possibilité de vous permettre de multiplier par 100 ce que la plupart gagne par mois ? Combien seriez-vous prêt à donner ?

Je vais vous faire profiter d'une Méthode écrite par une spécialiste, eh oui encore une femme, elle s'appelle Stéphanie Héту. Elle vous y explique comment vous faire accepter par AdSense, elle vous donne les mots clés qui sont les mieux payés, elle vous décrit les types d'annonces qu'ils faut insérer dans vos

pages et des tas d'astuces chaque mois pour optimiser votre site, et voir augmenter la somme que vous versera chaque mois Adsense.

<http://www.mavieenmain.info/rentabiliser-adsense.html>

Comme vous le voyez, gagner de l'argent sur internet est donné à chacun de nous.

Ca peut aller de quelques euros par mois à des « illimités » d'euros par mois.

C'est selon :

- votre investissement
- votre travail
- vos choix
- votre temps consacré (surtout au début)
- vos désirs
- votre objectif
- etc....

En tout état de cause c'est vous qui choisissez.

Si pour gagner du temps et de l'argent, vous avez « l'humilité » de vous adresser à des spécialistes dans chacune des catégories.... Vous ne pourrez que progresser, et beaucoup plus rapidement que si vous décidez de tout faire tout seul parce que cela vous semble simple.

Soyez professionnel dès le début.

J'en connais qui ont voulu démarrer tout seul, parce qu'ils étaient des « caïds » dans la partie.

Mais après quelques mois, voire quelques années (ils n'aiment pas reconnaître qu'ils se sont trompés) ils ne gagnent presque rien, et ils n'ont plus un centime pour faire de la publicité pour amener du trafic sur leur site , ils décident de confier les choses à un professionnel. S'ils ont de la chance leur site sera amélioré et les ventes décolleront. Mais ce n'est pas certain.

Car vous avez pu vous rendre compte, que pour optimiser un site, il faut :

- d'une part, qu'il le soit pour être bien référencé par les moteurs
- d'autre part qu'il soit capable de convaincre le visiteur d'acheter votre produit.

On ne peut pas privilégier les deux, si on le fait c'est forcément au détriment de l'autre.

Vous verrez, on vous expliquera que pour pallier à ce double problème, il vous faudra constituer un site, à contenu, favorisant le référencement dans les moteurs et qui vous procurera beaucoup de visiteurs, et si vous avez mis en place un autorépondeur (c'est obligatoire) vous pourrez relancer ceux-ci avec des messages de ventes automatiques pour proposer vos produits.

Rappelez-vous 80% des acheteurs ne le font jamais à la première visite.

Et vous créez un ou plusieurs petits sites de ventes, qui seront eux aussi reliés à votre autorépondeur (pour les publicités futures) car même si votre internaute vous a acheté votre premier produit, vous pourrez ainsi lui vendre votre deuxième, puis troisième etc... produit.

Rappelez-vous qu'il est 100 fois plus facile de vendre un autre produit à un client qui vous en a déjà acheté un (la confiance en vous a déjà été établie) que de faire un nouveau client avec un prospect qui ne vous connaît pas.

Travailler sur Internet est une aventure merveilleuse, qui peut vous rapporter gros, si vous vous y prenez bien, mais qui est également un enrichissement constant à tout point de vue.

Cet ebook que j'ai rédigé n'a aucune prétention mathématique, scientifique ni quoi que ce soit d'autre. J'ai utilisé mes mots à moi, mon sentiment, mes impressions, mes joies, mes craintes, mes errances, mes recherches, mes découvertes, les aides et les conseils reçus par des inconnus « rencontrés sur des forums, blogs et sites.....(je les en remercie infiniment, car ils m'ont fait progresser), j'ai découvert un nouveau monde plein de promesses.

Je vous souhaite beaucoup de joie et la réalisation de votre ou vos projets.

[Anne-Marie Habary](#)

Webmaster de <http://www.mavieenmain.info>

<http://maigrir-sans-regime.site.voila.fr>

P.S. cet ebook a été finalisé le 31 mars 2006

[Je prévois de le faire évoluer en même temps que mes sites](#)

